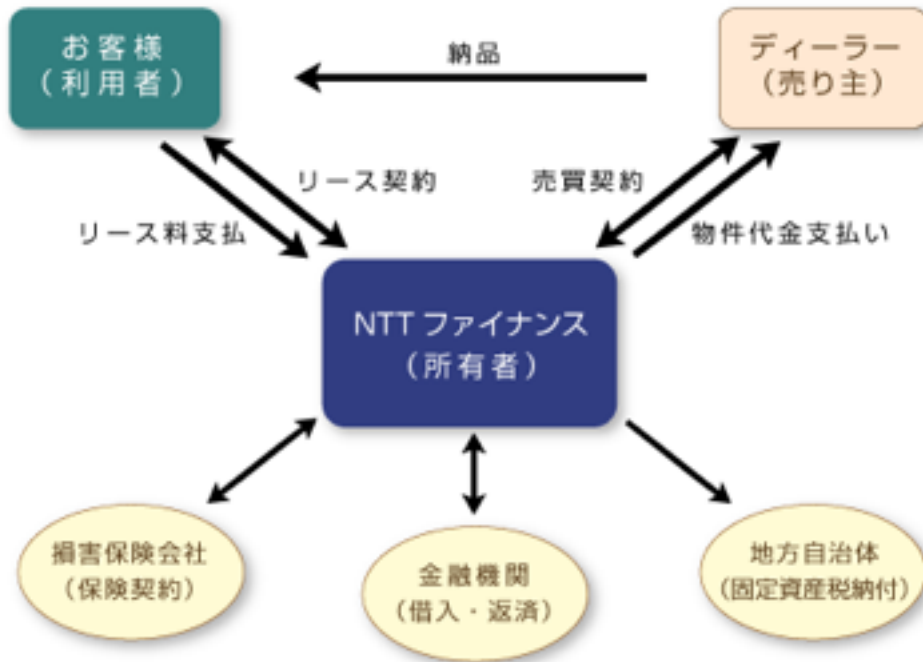


リースのしくみ

お客さまが導入を希望される機械設備等をお客さまに代わって、NTTファイナンスがメーカーもしくは販売会社から購入し、その機械設備等をお客さまに長期にわたって賃貸することを目的とした契約システムです。



[↑このページの先頭へ戻る](#)

リースサービスご利用の流れ

ご検討からリース終了までの流れの一例をご紹介します。

【ご相談・お申し込み（引き合い）】

お客さまの希望される物件についてディーラー（販売会社）と打ち合わせいただいた後、NTTファイナンスへ連絡いただきます。

【リース料試算】

会社経歴書、財務諸表（直近3期分）等を提出していただきます。

【お申し込み】

ディーラー（販売会社）の見積書に基づきリース料を試算の上、提案させていただきます。

【審査】

提出していただいた資料を基に検討し連絡させていただきます。

【お見積もり】

リースの条件等に合わせしてお見積りします。

【リース契約】

契約内容について確認いただき、リース契約書に署名または記名、捺印していただきます。



【物件発注】

NTTファイナンスがディーラー（販売会社）と売買契約を締結し、リース物件を発注します。



【物件納入】

リース物件は直接、ディーラー（販売会社）からお客さまが指定された場所に納入されます。



【リース開始（リース料金支払い）】

リース物件の検収後に、借受証を発行していただき、リース料のお支払いが始まります。



【物件代金支払い】

NTTファイナンスが直接、ディーラー（販売会社）に物件代金を支払います。



【リース期間満了】

リース期間満了後、リースを終了されるか、継続（再リース）されるかを選択していただきます。再リースの場合、年額リース料の1/10で継続使用できます。なお、リースを終了された場合、お客さまの負担でNTTファイナンスの指定する場所までリース物件を返却していただきます。